

ExpertIn für luftige Höhen: Entrepreneur in Residence mit Fokus auf Hardwareentwicklung im Bereich Absturzsicherung

Ort: Kevelaer (remote optional) | Beginn: Sofort | 40h

Wer wir sind

2b AHEAD Ventures ist ein Inkubator und Company Builder mit Sitz in der ehemaligen Baumwollspinnerei in Leipzig-Plagwitz. Zusammen mit dem 2b AHEAD Zukunftsforschungsinstitut entwickeln wir neue Ideen und disruptive Geschäftsmodelle in unterschiedlichen Branchen. Wir bauen Gründerteams auf und begleiten sie auf ihrem Weg zum erfolgreichen Startup.

Worum es geht

Du interessierst Dich für die Welt der Startups und kannst Dir vorstellen, mit unserer Hilfe Dein eigenes Unternehmen zu gründen, aufzubauen und zu leiten? Derzeit sind wir auf der Suche nach einem Entrepreneur in Residence für ein Projekt bzw. noch zu entwickelndes Startup, das neue Ansätze und Technologien im Bereich der Absturzsicherung von Steigleitern bzw. Steigschutzeinrichtungen etablieren möchte. Hierfür ist bereits ein erster Prototyp vorhanden.

Deine Aufgaben

- Du bringst das innovative Produkt auf die nächste Stufe und etablierst diese Lösung erfolgreich auf dem Markt
- Du analysierst und validierst wichtige Kennzahlen im Rahmen der Entwicklung des Projektes/des Startups mit dem Markt
- Du entwickelst das Wertversprechen des Produktes und identifizierst etwaige Anwendungsfelder sowie potenzielle Märkte
- Du entwickelst ein ganzheitliches Geschäftsmodell rund um das Produkt, inkl. Absatzmodell, Pricing- und Markteintrittsstrategie
- Mit der Etablierung des Produktes auf dem Markt konzeptionierst du gleichzeitig eine nachhaltige Skalierungsstrategie

Das bringst du mit

- Du hast umfassende Erfahrungen in mindestens einen der folgenden Bereiche gesammelt: Arbeitsschutz, Absturzsicherung bzw. Steigschutzeinrichtungen, Projektleitung von Tätigkeiten oder Arbeiten in luftigen Höhen (On- und Offshore-Anlagen, Freileitungsmaste, Industriedächer, usw.), Vertrieb oder Produktetablierung in einen der o. g. Bereiche
- Du hast eine Ausbildung bzw. ein abgeschlossenes Studium in den MINT-Bereichen wie Maschinenbau, Vertriebstechnik, Wirtschaftsingenieurwesen oder Wirtschaft, bestenfalls in Kombination mit einer hohen Affinität bei der Umsetzung innovativer Lösungen
- Du hast gutes technisches Know-how und eine ausgeprägte Kunden- und Erfolgsorientierung
- Du hast eine langjährige Erfahrung im Sales- oder Business Development-Bereich und hast keine Berührungängste, die Idee mit dem Markt zu validieren
- Du bist organisiert und arbeitest strukturiert sowohl allein als auch im Team
- Du verfügst über sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Optimalerweise hast du bereits Gründungserfahrung oder bist ein/e „MacherIn“, der/die mit einer Hands-on Mentalität Dinge voranbringt

Was können wir bieten?

- Eine Idee, entsprechendes Startkapital sowie Anteile an der GmbH
- Betreuung und Unterstützung durch unser Expertenteam bei 2b AHEAD Ventures
- Du hast die Möglichkeit, in einem Startup von Beginn an Akzente zu setzen

Zusätzliche Info

Wir bieten dir von Beginn an ein Gehalt, welches sich aus dem Startkapital ergibt und damit nicht mit den Einstiegsgehältern von C-Levels zu vergleichen ist.

Wenn das interessant für dich klingt oder du jemanden kennst, der/die Interesse daran haben könnte, melde dich gerne bei Christopher Lange. Wir freuen uns über deine Nachricht inkl. Lebenslauf an [**christopher@2bahead-ventures.com**](mailto:christopher@2bahead-ventures.com).

Entrepreneur in Residence with focus on roof fall protection systems

Location: Kevelaer (optionally remote) | Start: Immediately | 40h

Who we are

2b AHEAD Ventures is an incubator and company builder with a focus on disruptive business models and a direct line to Silicon Valley. The company is based in the old Baumwollspinnerei in Leipzig, where it develops new business models together with the 2b AHEAD Zukunftsforschungsinstitut.

What it is about

You are interested in the world of startups and can imagine founding, building and managing your own company with our help? We are currently looking for an entrepreneur in residence for a startup yet to be developed, which aims to establish new approaches and technologies in the field of fall protection of fixed ladders or fall protection equipment. A first prototype has already been developed.

Your Tasks

- You take the innovative product to the next level and establish this solution successfully on the market
- You analyze and validate incremental metrics as the project/startup develops with the market
- You develop the value proposition of the product and identify any application areas as well as potential markets
- You develop a holistic business model around the product, including a sales model, pricing strategies and market entry strategies for it
- With the establishment of the product on the market, you simultaneously conceptualize a sustainable scaling strategy

Your Profile

- You have gained extensive experience in the area of fall protection or climbing protection systems
- You have an apprenticeship or a degree in the STEM fields of mechanical engineering or sales engineering, ideally in combination with a high affinity for implementing innovative solutions
- You have profound technical know-how and a strong customer and success orientation
- You have many years of experience in the sales field and describe yourself as a passionate salesperson
- You are organized and work in a structured way both alone and in a team
- You have excellent language skills in German and English
- You already have start-up experience or are a "doer" who moves things forward with a hands-on mentality

What we offer

- An idea, appropriate start-up capital as well as shares in the GmbH
- Supervision and support from our team of experts at 2b AHEAD Ventures
- You have the opportunity to set the tone in a startup from the very beginning

Additional Information

Right from the start, we offer you a salary that is based on the starting capital and thus cannot be compared to the starting salaries of C-levels.

If this sounds interesting to you, or if you know someone who might be interested, please contact Christopher Lange. We are looking forward to your message including your CV to christopher@2bahead-ventures.com.